

Wingfield ist neuer Partner des TNB

Das Start-up-Unternehmen Wingfield aus Hannover ist neuer Partner des Tennisverbandes Niedersachsen-Bremen (TNB). Wingfield bietet mit seiner Smart Court Technologie Breitensportlern die Möglichkeit, Spieldaten auf Profiniveau zu bekommen.

Die Statistiken – unter anderem direkte Punkte, Fehler, Schlaggeschwindigkeiten, Schlagarten sowie die Platzierung in der gegnerischen Hälfte – werden erfasst und per App auf dem Smartphone bereitgestellt. Ob detaillierte Match-Statistiken, automatische Videos des Spiels oder auch digitale Vergleiche mit Spielpartnern: Wingfield macht die komplette Überprüfung des eigenen Spiels möglich. Mit Wingfield hat man sein „Tennis-Ich“ auf seinem Smartphone immer in der Tasche.

„Uns ist es wichtig, dass das Angebot für die Vereine bezahlbar ist“, erklärt Maik Burlage, der Wingfield gemeinsam mit Jaan-Frederik Brunken - beide gehörten früher zum Team der TennisBase Hannover – seinem Bruder Julius Burlage und Henri Kuper gegründet hat. „Wir wollen mit unserer Technologie jedem Amateurspieler der Welt die Möglichkeit geben, Spielanalysen auf Profiniveau zu erhalten. Natürlich freuen wir uns nun, dass wir mit unserem Heimatverband, dem TNB, eine Partnerschaft eingehen.“

TNB-Vereine erhalten 5% Preisnachlass beim Kauf des Systems

Eine Box ist bereits ab 240 Euro pro Monat im Wingfield-Package zu haben. Dabei erhalten TNB-Vereine 5% Preisnachlass beim Kauf des Systems. „Durch die Partnerschaft haben die Vereine im TNB die große Chance, ein bisschen Grand Slam Feeling direkt im eigenen Tennisclub zu haben“, erklärt TNB-Geschäftsführer Michael Wenkel.

Mit Wingfield komplettiere der TNB nun das digitale Angebot: „In der TennisBase Hannover wird wie in allen Bundesstützpunkten Tennis mit dem Profisystem Playsight gearbeitet. Der Standort Bad Salzdetfurth ist bereits mit Wingfield ausgerüstet, der Standort Bremen wird folgen. Natürlich laden wir die Vereine gerne ein, das System bei uns zu testen“, so Wenkel.

Wingfield gehörte 2018 zu den großen Gewinnern beim „Lead Sport Accelerator“. Auf dieser Gründerplattform präsentieren sich junge Sport-Start-ups vor etlichen Investoren. Die Hannoveraner konnten sich als eines von 16 Unternehmen gegen 480 internationale Konkurrenten behaupten.

Haben Sie Interesse, Ihren Verein mit dem Wingfield Smart Court auszustatten? Die Mitarbeiter von Wingfield beraten Sie gerne. Auf www.wingfield.io einfach „Vertrieb kontaktieren“ klicken und eine Kontaktanfrage abschicken.

Kontakt

Sybille Schmidt – Pressesprecherin
Tel.: 05063 9087-17, Mobil: 0177 8398079
E-Mail: sybille.schmidt@tnb-tennis.de

Raik Packeiser – Präsident/Vizepräsident Medien- & Öffentlichkeitsarbeit
Tel.: 0511 132214-11, Mobil: 0179 5100004
E-Mail: raik.packeiser@tnb-tennis.de